



BOSCH

Invented for life

Bosch Car Service

www.boschcarservice.se

Teknisk kompetens - för framtiden



Låt oss presentera **Bosch Car Service**

Dagens verkstadsföretag står inför stora utmaningar – som samtliga kan förvandlas till enastående nya möjligheter. Snabb ökning inom digitalisering. Ny elektronik. Nya typer av hybridfordon och ny teknologi. Nya affärsmodeller, som t.ex. vagnparksadministration och online-företag. Din verkstad kan dra full nytta av möjligheterna, om du bara har tillgång till rätt support.

Vårt starka nätverk, baserat på styrkan i namnet Bosch och vårt rykte bidrar till att du kan både klara och överträffa alla utmaningar du ställs inför. Våra system och processer gör att du sparar tid, förbättrar effektiviteten och gör att du kan maximera den energi du investerar i din kärnverksamhet.

En världsledare med ett globalt rykte

Vår unika kunskap, expertis och systematiska tillvägagångssätt inom kvalitetskontroll har gjort Bosch Car Service till världsledare inom verkstadsnätverk. En avsevärd andel av komponenterna i moderna fordon tillverkas av Bosch. Vi har varit pionjär inom många olika tekniker som idag fungerar som branschstandarder. Dessutom har vi levererat komponenter och reservdelar till bilbranschen

under mer än 125 år. Ett oslagbart rekord av högsta kvalitet. Bosch Car Service-nätverk har direkta fördelar av denna kunskap och erfarenhet.

Fördelen av Boschs expertis

Vårt globala rykte när det gäller kvalitet och service hjälper våra lokala samarbetspartners att förbättra sin lokala image. Genom att erbjuda välbeprövad, premiumservice kan man även förbättra sin lönsamhet. Som Bosch Car Service-verkstad ger hela vårt fullservicekoncept ditt företag den kvalitet, flexibilitet och mångsidighet som behövs för att locka mer lokala kunder, inklusive företagskunder och flermärkesvagnparker. Vi kan även erbjuda praktisk support för att optimera dina processer och teknisk utbildning.

Bosch Car Service **En snabbtitt på fördelarna**

- ▶ **Hög kvalitet:** Omfattande kvalitetsprogram utformat att stödja alla aspekter av din verksamhet
- ▶ **Konceptet fullserviceverkstad:** Reservdelar, verktyg, utrustning och teknisk support för alla fordonsmärken
- ▶ **Ökad omsättning:** Attrahera nya kunder, inklusive företagskunder och flermärkesvagnparker
- ▶ **Ökad förtjänst:** Tack vare omfattande affärssupport som ger dig bättre effektivitet
- ▶ **Premium image:** Särskilj dig från lokala konkurrenter
- ▶ **Bättre rykte:** Styrkan i Boschs globala varumärke hjälper till att lyfta ditt företag

El/elektronik

Inspektion

och underhåll

Systemdiagnostik

Service av dieselfordon

Bensininsprutning

Motorstyrning

Bromssystem

Ytterligare tekniska tjänster

Däck och upphängning

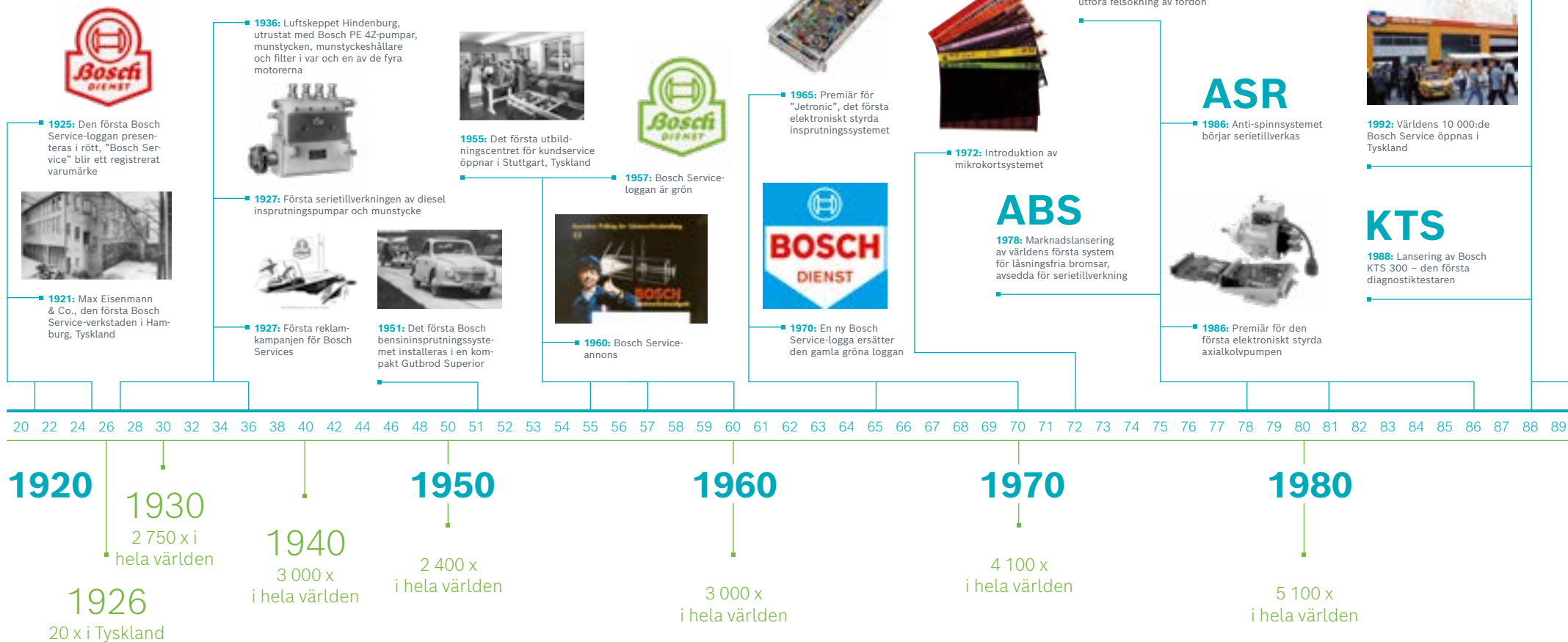
Allmänt mekaniskt arbete

Från utbildning och teknisk support till att leverera enastående service för alla typer av fordon och kundbehov, Bosch Car Service täcker in ett komplett serviceerbjudande.



Historien om Bosch Service-verkstäder

1921 öppnades den första Bosch Service i Hamburg, Tyskland. Idag omfattar Bosch Service över 15 000 verkstäder i 150 länder, vilket gör oss till världens största oberoende servicenätverk.





1994: Bosch Service-annons, Sydafrika

ESP

1995: Premiär för Elektroniskt stabiliseringsprogram (ESP)



1996: 75 år med Bosch Service



1996: Bosch Service Kvalitetskampanj



1997: Världens första ackumulator bränslein-sprutningsystem Common Rail (CR)



1999: Introduktion av konceptet Bosch Car Service med ny logga



2001: Bosch Car Service annonsering



2010: Bosch Car Service lastbilskampanj



2009: Bosch Car Service når toppen – medlemmar i det spanska teamet bestiger toppen på Mont Blanc, 4 808 meter över havet



2007: "Boschi"-kampanj



2010: Världens 15 000: Bosch Service öppnar i Kina



2016: Automechanika: Bosch presenterar smarta lösningar för framtidens verkstäder



2014: Över hela Europa är 50 000 verkstäder registrerade i "extra bounty"-systemet



2012-13: En ny milstolpe: Bosch öppnar den första företagsägda, företagsdrivna Bosch Car Service i Peking och Chengdu, Kina



2011: 90 år med Bosch Service



2017: Kommunikationskampanj: "Vad gör du för din bil?"



2018: Bosch etablerar en avdelning för uppkopplade mobilitetstjänster



2018: 30 år med Bosch KTS diagnostiktestare



2017: Bosch inviger företagsägda, företagsdrivna Bosch Car Service i Bangalore, Indien



2018: Lanserar My Bosch Car Service i Nederländerna och Belgien

100 år

1990
9 400 x
i hela världen

2000
9 000 x
i hela världen

2010
15 000 x
i hela världen



Bosch Service
15 000 x i hela världen 2018

2021



I frontlinjen **Bosch Car Service i aktion**

Mer än 15 000 Bosch Service-verkstäder hanterar framgångsrikt över 210 miljoner kundkontakter årligen, i 150 länder. Allt med hjälp av kraften i varumärket Bosch, detta gör oss till världsledare inom verkstads-tjänster av högsta kvalitet. Men vad innebär detta i det dagliga arbetet i ditt företag? Vi frågade vad några av våra samarbetspartners tycker.

Detta är deras svar.



För mig är det viktigt att vara en del i ett koncept, med ett starkt varumärke som fokuserar på kvalitet.”



Christian Buhelt

AutoCenter Köpenhamn, Danmark



Att vara ett Bosch Car Service-center innebär att vi verkligen kan erbjuda en högkvalitativ Bosch-produkt. Vår personal är utbildad hos Bosch och vi använder Bosch diagnostik-utrustning. Våra kunder får mycket bra service av ett team som verkligen bryr sig, eftersom vi lär känna våra kunder. Dessutom blir det avsevärda besparingar på reparationsräkningen.”



Dawn och Roger Ayres

Bushey Hall Garage Ltd,
Storbritannien



Jag insåg att för att kunna växa på marknaden var jag tvungen att ingå i ett verkstadskoncept. Efter att ha undersökt många olika verkstadskoncept var det ett som stod ut och det var Bosch. Dom utvecklar de reservdelar som vi monterar i fordonen, dom säljer den utrustning som vi behöver för att reparera fordonen och man erbjuder utbildning som inget annat nätverk gör. Sedan jag anslöt mig till Bosch Car Service-nätverket har mitt företag ökat omsättningen och få får in fler nyare fordon/modeller, dessutom får vi in mer specialarbeten som andra verkstäder har svårt att klara av.”



Carlo Du Plessis

Cencar, Sydafrika



Vi har varit en del av Bosch Car Service-nätverket sedan 2011. Vi anslöt oss till nätverket på grund av Boschs rykte och den omfattande supporten som gör att vi kan förbättra vår effektivitet. Som jag ser det är Bosch Car Service-nätverket det enda nätverket som representerar en mycket hög kvalitetsnivå och är alltid ett steg före rent tekniskt sett.



Stephan Becker

Car Service Becker GmbH,
Tyskland



Bosch Car Service har hjälpt mitt företag att växa och få fler kunder. Mitt namn är fortfarande välkänt och lyfts fram i annonseringen – förstärkt med varumärket Bosch.

Med Bosch Car Service känns det som att man är en del av den utveckling som sker inom Bosch och den höga standarden gör att man skiljs ut från andra konkurrenter.”



Brian Larsen

Flint Auto & Elektro,
Danmark

Bosch-märket som en del av livet

Marknadsföringsstöd

När man blir en Bosch Car Service-verkstad får man inte bara fördelarna av det globala ryktet. Vi ger assistans i alla delar av den dagliga driften, från att leverera reservdelar av OEM-kvalitet och toppmodern verkstadsutrustning som hjälper till att förbättra effektiviteten. Alla detaljer är viktiga, ända ner till skyltningen utomhus, företagets kontorsmaterial och marknadsföring. Allt för att garantera att de lokala kunderna ska veta var man kan hitta riktig yrkesskicklighet.



Bosch Car Service-skylden på utsidan av verkstaden utstrålar kvalitet för kunderna. Invändigt ser man hur kvaliteten återspeglas i arbetskläderna som personalen bär och den professionella marknadsföringen och informationsmaterialet. Som en Bosch Car Service-verkstad får du fördelar av att använda varumärket Bosch Car Service inom hela företaget, inklusive annonser och lokal marknadsföring.

Vi kan assistera med ett komplett utbud av regionala och nationella marknadsföringsverktyg via alla tillgängliga kanaler – inklusive den nationella webbsidan med verkstadssökfunktion och lokala marknadsföringsverktyg speciellt utformade för dig.

Dessutom erbjuder vi specialutvecklade mallar för er egen marknadsföring, som vänder sig både till privatkunder och företagskunder.



lögonfallande utomhusmedia för lokala taktiska kampanjer.



Lokalt marknadsföringsstöd

Vi tillhandahåller mallar och gratis design för att skapa proffsigt mediamaterial både off-line och online, för att på så sätt öka den lokala medvetenheten kring ditt företag och assistera med lokal marknadsföring.

Nationell marknadsföring kan inkludera:

- ▶ Välstrukturerad, användarvänlig webbsida med verkstadssökfunktion
- ▶ Verktyg för bokning online
- ▶ Annonser i rikstidningar och tidskrifter
- ▶ Radioreklam
- ▶ Bioreklam
- ▶ Marknadsföring via sociala media
- ▶ Webbaserade marknadsföringskampanjer

Lokala marknadsföringsverktyg kan inkludera:

- ▶ Mediainspirationskatalog
- ▶ Affischer, broschyrer, banderoller utomhus, roll up, flaggor, banderoller för webben och sociala media
- ▶ Temapaket för sociala media/webben
- ▶ Individuella verkstadfilmer/-bilder
- ▶ POS-material
- ▶ Webbshop med handelsprodukter

Uppnå enastående service

Teknisk support och företagsassistans

Bosch Car Service erbjuder omfattande support inom alla viktiga områden av din verksamhet, inklusive teknisk support, affärsprocesser och utveckling. Vår expertis och vårt kunnande inom bilkomponenter och reservdelsteknik innebär att vi kan assistera med alla era teknikbehov.

För alla fordonstyper

Kvalitet du kan lita på: Bosch reservdelar

Från nya och utbytesdelar till reparationslösningar; Bosch levererar rätt komponent till nästan alla tänkbara fordonstyper. Verkstäderna drar nytta av expertkunskaper baserat på årtionden av erfarenhet inom originalutrustning. Varje komponent har optimal funktion och passar perfekt samman med övriga tekniska komponenter som finns i fordonet.

Bosch diagnostik

Verkstadslösningar för framtiden – spara tid och pengar på felsökning och reparationer. För professionell service av moderna fordon tillhandahåller Bosch testutrustning, programvara och expertkunskap som är perfekt koordinerad från en och samma källa.

KTS 560 och KTS 590 är utrustade med den senaste tekniken för att säkerställa att diagnostik kan utföras. Detta omfattar parallell kanalkommunikation och PassThru.

Använd dessa produkter tillsammans med ESI[tronic] 2.0 för en komplett diagnostiklösning. ESI[tronic] 2.0 har underhålls- och kopplingscheman, reparations- och felsökningsguider, manualer, fordonsdata och erfarenhetsbaserade reparationsärenden för mer än 150 fordonsmärken

Experter från Bosch Automotive Training och Bosch Hotline erbjuder ytterligare support och assistans med komplicerade diagnostik- och reparationsärenden.



Bilar
Ersättningsdelar
av hög kvalitet



Terräng
Tillförlitliga reservdelar
för extrema terrängförhållanden



Kommersiella fordon
Robust teknik
för säkerhet
och lönsamhet



Tvåhjulningar
Reservdelar till scootrar
och flera andra användningsområden



Bosch eXchange
Ett högkvalitativt alternativ för
värdeskapande reparationer

Bosch Car Service Teknisk Hotline

När man ingår i Bosch Car Service-nätverket får man tillgång till ett stort urval av teknisk kunskap. Medlemmar i Bosch Car Service har privilegierad åtkomst till Boschs tekniska hotline, där du kan få assistans med:

- ▶ Utläsning av diagnostisk information
- ▶ Rekommendationer för att hitta fel och lösningar
- ▶ Tillämpning och omfattande användning av Bosch diagnostikutrustning



Bosch teknikutbildning

Som branschledare erbjuder Bosch utbildningar inom många olika segment och tekniker inom bilbranschen, från instegsnivå upp till chefstekniker.

Vi erbjuder omfattande utbildningsprogram för att utrusta dina tekniker med den kunskap som behövs för framtiden och den ständigt ökande komplexiteten i moderna fordon. Boschs utbildningar omfattar:

- ▶ Den senaste tekniska utvecklingen
- ▶ Optimering av hur man använder testutrustning
- ▶ Diagnostik, reparation och underhåll

Teknisk support

Vi drar nytta av vår expertis och kunskap för att assistera vid alla tekniska behov.



Bosch Service Excellence

Som Bosch Car Service-verkstad kan du dra nytta av vår support för att optimera företagsledningen. Vårt Bosch Service Excellence-program omfattar verktyg, direktutbildning, fortlöpande support via personlig coaching mellan utbildningsmodulerna för att säkerställa kontinuerlig förbättring:

Modul 1: Driftoptimering

Rationalisera verksamheten på den egna verkstaden, inklusive grundläggande förståelse av nyckeltal (KPI) som ett ledningsverktyg.

Modul 2: Verkstadsadministration

Förståelse för personalledningsverktyg och utformning av ledningsplan för den egna verkstaden.

Modul 3: Kundbelåtenhet

Utveckla större förståelse för kundbelåtenhet och kundlojalitet (privat- och företagskunder).

Modul 4: Kundklagomål

Hantera kundklagomål och garantier, både direkt och via webben.

Modul 5: Rekrytering och humankapital

Etablera verktyg och tekniker för framgångsrik rekrytering, bibehållande och utveckla den personal som är bäst för ditt företag.

Modul 6: Varumärkesarbete och lokal marknadsföring

Förståelse av märkesvärden för att skapa ökade intäkter och kundlojalitet. Hur använder man varumärket Bosch Car Service på rätt sätt?

Bosch Car Service Förträfflighet

Bosch serviceförträfflighet syftar till att göra ditt företag ännu bättre. Genom att identifiera de områden i din verksamhet som påverkar det dagliga arbetet och systematiskt förbättra dessa aspekter bidrar till att uppnå förträfflighet.

Funktioner och fördelar:

- ▶ Vägledning i hur du kan administrera verksamheten sett ur ett tekniskt, organisatoriskt och kommersiellt perspektiv.
- ▶ Ge råd om hur man använder vägledningen i praktiken, med support, verktyg och dina egna idéer.
- ▶ Utvärdera tekniker för att mäta verksamhetens prestanda och identifiera hur det kan bli ännu bättre.



Bosch Car Service Nätverkshjälp

För att uppmuntra till ett öppet utbyte av erfarenheter och åsikter arrangerar vi regelbundna möten inom Bosch Car Service. Här får du möjlighet att träffa andra från branschen och utväxla idéer med varandra. Vi arrangerar även möten och konferenser som rör specifika ämnen. Detta kompletteras med våra användbara webbplattformar där vi delar med oss av nyheter, uppfattningar och åsikter.



Kvalitetsprogram

Hög kvalitet är av yttersta vikt för att skapa ett långsiktigt framgångsrikt företag. Utveckling av högkvalitativa processer och aktiviteter både i verkstaden och på ledningsnivå skapar starka relationer med kunderna och förbättrar företagets image och rykte.

Vi mäter regelbundet kvaliteten genom vår **Service Quality Assessments** (servicekvalitetsbedömning) för att säkerställa att vi uppfyller kvalitetsstandarderna och de erbjudna tjänsterna. I våra **Service Quality Tests** (servicekvalitetstester) kontrollerar ”anonyma kunder” servicekvalitet, kundorientering och personalkunskap. Med vår **Repair Potential Analysis** (reparationspotentialanalys) granskas och analyseras verkstadens kärnprocesser för att belysa områden som kan förbättras.

För detta ändamål använder vi externa, neutrala leverantörer som ger oss ett kundperspektiv av ditt företag. Därefter följer vi upp resultaten och arbetar tillsammans för att uppnå förträfflig service.



” Vi bör alla sträva efter förbättring från nuvarande status: man ska aldrig vara nöjd med det man har uppnått, utan alltid sträva efter förbättring.”

Robert Bosch
Grundare av
Robert Bosch Group



Bosch Car Service Översikt av supportfunktioner

- ▶ **All kraft i det globala varumärket Bosch** bidrar till att förbättra ditt rykte som en ledande lokal leverantör av verkstadstjänster
- ▶ **Professionella varumärkesskyltar**, verkstaden, byggnadens utsida och arbetskläder, företagets kontormaterial, försäljningsområden och marknadsföringsmaterial
- ▶ **Komplett marknadsföringsstöd**, inklusive nationella marknadsföringsverktyg som stödjer lokala aktiviteter
- ▶ **Avancerad digital support** med verktyg för online-bokning, sociala mediekkanaler och verkstadssökfunktion
- ▶ **Komplett teknisk support** med speciell service-hotline och regelbundna tekniska nyhetsuppdateringar
- ▶ **Bosch Service Excellence**-programmet med systematiskt tillvägagångssätt för konstant serviceutveckling, inklusive omfattande utbildning
- ▶ **Omfattande kvalitetsprogram** för att förbättra kundbelåtenhet genom en förbättring av image och rykte
- ▶ **Möjligheter** att utbyta erfarenheter med andra verkstäder



Lås upp kraften i tekniken

Innovativt digitalt verktyg

Vi har utvecklat ett digitalt verktyg för att bygga starkare relationer med dina kunder.

My Bosch Car Service

Online-plattformen för hantering av tjänster för Bosch Car Service-verkstäder och konsumenter – ansluter dig med nya och befintliga kunder.

Viktiga kundfunktioner:

- ▶ Högre effektivitet: Kunderna kan hantera alla bokningar digitalt, vilket betyder mindre administrationsarbete för dig.
- ▶ Välj från ett komplett utbud av tjänster med priser som är skräddarsydda för din verkstad.
- ▶ Bokningssystemet kan integreras med din egen webbplats
- ▶ Möjlighet att kommunicera nyheter och erbjudanden till dina kunder
- ▶ Högre lönsamhet: Du kan sälja fler produkter och tjänster lättare, även utanför öppettiderna.

Fördelar för kunden:

- ▶ Verktyg för bokningshantering: göra nya bokningar, se kommande och tidigare bokningar
- ▶ Få rätt pris för varje jobb, baserat på fordon och körsträcka när som helst på dygnet
- ▶ Boka flera servicealternativ
- ▶ Visa servicehistoriken för fordonet
- ▶ Se nyheter och specialerbjudanden från deras valda Bosch Car Service-favoritverkstad
- ▶ Servicepåminnelser
- ▶ Registrera familjens alla fordon på ett och samma ställe



My Bosch Car Service gör det enkelt

Kunden bokar enkelt online med några få steg:

1. Välj en tjänst
2. Välj närmaste verkstad
3. Välj en tid/ett datum som passar
4. Lägg till grundläggande kontaktinformation
5. Bekräfta bokningen



Förbereda din verkstad på att klara framtidens utmaningar

Som ett led i vårt åtagande att hjälpa till att utveckla ditt verkstadsföretag så att det över tid blir både hållbart och lönsamt arbetar vi aktivt med strategiska samarbetspartners, samt "nya OEM" och vagnparkssegment för att skapa nya möjligheter.

För att bli framgångsrik framöver måste du redan idag kunna skapa starka kundrelationer i den nya mobilitetstekniken. Med detta i åtanke sluter vi centrala avtal med strategiska samarbetspartners, samt vagnparker och "nya OEM". Detta bidrar till att skapa nya affärsmöjligheter samtidigt som det etablerar din verkstad som en innovativ och tekniska ledare i ditt område.



Strategiska partnerskap

Vi förhandlar fram nationella och internationella avtal med vagnparksföretag, bilklubbar och försäkringsbolag för att skapa extraaffärer till Bosch Car Service-verkstäder.

Vi har även centrala avtal med tredje part-leverantörer som kompletterar vår produktportfölj och som innehåller specialvillkor för våra samarbetspartners. Som Bosch Car Service-partner får du även tillgång till specialvillkor från lokala leverantörer för många olika tjänster som din verkstad kan behöva.

Samarbete med vagnparksföretag

Vagnparker är en bra källa när det gäller tillförlitliga, långvariga intäkter. Som en Bosch Car Service-verkstad hjälper vi dig att etablera affärsrelationer med vagnparkssektorn och assisterar dig med att uppfylla de stränga krav som internationella vagnparksföretag kräver.

Integrerade processer attraherar vagnparks kunder

Som en Bosch Car Service-verkstad visar du vagnparks kunderna att du ingår i ett multinationellt verkstadsnätverk, som använder standardiserade och effektiva affärsprocesser.



Dina fördelar

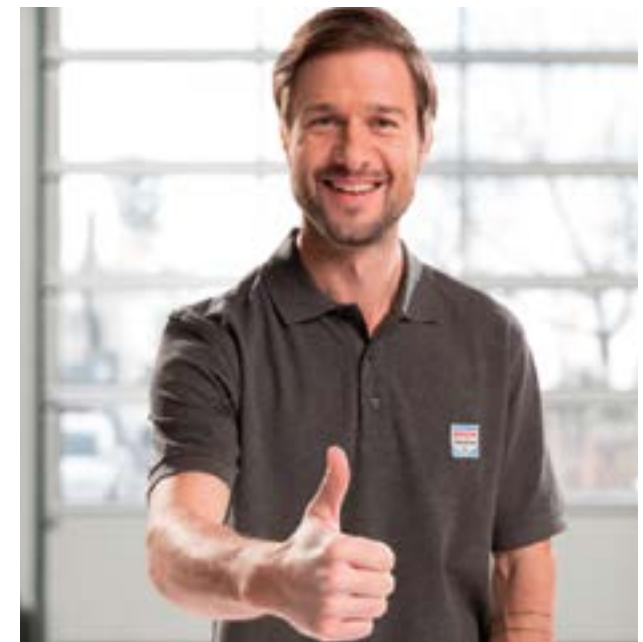
- ▶ Bosch samarbetsavtal med vagnparker
- ▶ Långsiktiga och tillförlitliga affärsmöjligheter
- ▶ Ytterligare kundbeställningar med tillförlitliga B2B-kunder
- ▶ Mindre administration och förhandlingsarbete
- ▶ Bosch-avtalade centrala avtal
- ▶ Bosch förhandlingskraft för förbättrad lönsamhet

Samarbete med "nya OEM"

Detta säkerställer att Bosch Car Service-nätverket är en attraktiv samarbetspartner för "nya OEM" som vill ta sig in på marknaden.

Fördelarna för dig:

- ▶ Tillgång till nya kunder
- ▶ Problemfri reservdelsbeställning och logistik
- ▶ Garantihantering och kompensationsprocess
- ▶ Fordonsdiagnostik
- ▶ Reparations- och underhållsinformation





Anta utmaningen: **Bli en Bosch Car Service- verkstad**

Genom att representera varumärket Bosch Car Service blir dina kunder förvissade om att man kan förvänta sig kompromisslös kvalitet och service. Om du anser dig ha det som krävs så ser vi fram emot att få samarbeta med dig och välkomna dig i vår globala familj av verkstadsproffs.

När du tar steget att bli en del av Bosch Car Service-familjen bistår vi gärna med praktiska tips så att din verkstad ska kännas välkomnande, inbjudande och professionell för dina kunder.

Vi kan även assistera dig med att skapa ett enhetligt intryck, få en problemfri övergång och den höga kvalitet som krävs för långsiktiga företagsframgångar. Naturligtvis får du även fördelarna av att kunna dra nytta av varumärket Bosch Car Service i ditt företag.

Din arbetsstandard och din personals kunskaper måste ligga i linje med Boschs värderingar. I vårt erbjudande till dig ingår leveranser av högkvalitativa reservdelar, all nödvändig utbildnings- och teknisk support, teknisk kunskap och den senaste utrustningen.

Checklistan här intill ger en tydlig översikt över våra grundläggande förväntningar inom Bosch Car Service. Har du några frågor är du alltid välkommen att kontakta oss.

Bosch Car Service

Egenkontroll:

Dina färdigheter och företagsferarenhet

- Företag som drivs av ägaren, chef eller driftchef, med fullt ekonomiskt ansvar och beslutsrätt
- Engagemang att bygga varumärket Bosch och det egna ryktet vad gäller förträfflighet
- Motiverat och kunnigt team med enastående kundfokus och service-standarder
- Drivkraft att bygga ett strakt, långvarigt företag

Din anläggning

- Modernt och professionellt utseende
- Tillräcklig kundparkering
- Attraktiv kundmottagning och väntområde
- Prydliga, rena, välorganiserade arbetsområden
- Fullt fungerande IT-system

Ditt team

- Minst tre tekniker på heltid
- 1 tekniker som ska kunna anmälas till nivån chefstekniker
- Minst 1 tekniker utbildad enligt Bosch "minimumstandard"
- Bosch Car Service arbetskläder ska bäras av alla

Din utrustning och tjänster

- Bosch diagnostik testutrustning eller utrustning med motsvarande standard
- Minst tre fordonslyftar
- Komplet utrustning för fordonservice upp till 3,5 ton
- Möjlighet att åta sig de flesta mekaniska och elektriska arbeten
- Möjlighet att utföra diagnostik-arbete enligt tillverkarens specifikationer

OBS!

BCS@SE.BOSCH.COM

Skapa dina kommande framgångar – tillsammans

För verkstäder har konkurrenssituationen aldrig varit tuffare än idag. Nya tekniker, nya fordonstyper och nya affärsmodeller förändrar hur vi alla gör affärer. Tillsammans med Bosch kan du vara säker på att du har tillgång till all den kunskap, färdigheter och resurser du behöver för att lyckas. Tillsammans kan vi skapa en stark framtid som bygger på välbeprövade standarder, förträfflig teknik och service, samt 100 års erfarenhet. Anslut dig du också och bli en auktoriserad Bosch Car Service-verkstad!



För mer information om din framtid som Bosch Car Service-verkstad – med alla fördelar det innebär att ingå i ett verkligt globalt varumärke – kontakta:

Robert Bosch AB
Automotive Aftermarket
Isafjordsgatan 15
164 40 Kista
www.boschcarservice.se

”
Högkvalitativt verkstadsarbete – som testas kontinuerligt av en extern samarbetspartner
“

”
Bosch är en av världens ledande leverantörer av fordonskomponenter och vi har varit med vid utvecklingen av tekniken som finns i bilarna under mer än 100 år
“

”
Vi använder endast produkter av Bosch-kvalitet eller produkter som håller motsvarande höga kvalitet
“

”
Vi är uppkopplade – både med dig och din bil
“

”
Våra mekaniker får konstant utbildning i den senaste tekniken, direkt hos Bosch
“